

eina



Bones vacances!



Revista núm. 104

Juliol 2025

Associació d'Instal·ladors Catalans Oficials



Presentem la nova Oficina Empresarial de Transició Energètica d'Osona



L'associació

AICO és l'Associació d'Instal·ladors Catalans Oficials. Està composta per empreses d'electricistes, llauners, professionals d'energies renovables (solar tèrmica, solar fotovoltaica, biomassa), de climatització (calefacció i aire condicionat), geotèrmia, aparells a pressió, frigoristes i altres.

AICO forma part de la federació d'associacions d'instal·ladors FEGICAT i de PIMEC, Micro, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya.

Horaris d'atenció a l'associat/da

De dilluns a dijous de 8 a 13.00h. i de 15 a 18.00 h.
Divendres de 8 a 14.00 h.

Horari de l'escola AEFI

De dilluns a divendres de 8 a 22.00 h.

La nostra Missió

En aquest context, la missió principal d'AICO és simplement garantir uns serveis d'alta qualitat en tot moment, de conformitat amb les normes i valors propis.

AICO defensa els interessos professionals, econòmics i socials dels seus membres.

Per complir amb aquests objectius, AICO treballa en estreta col·laboració amb la Federació d'Associacions d'Instal·ladors FEGICAT, amb PIMEC i les diferents Administracions.

La nostra Visió

La nostra visió està enfocada a entendre què pot generar valor a les empreses associades i avançar-nos a les seves necessitats en tot allò que fem.

Els nostres Valors

Professionalitat, disponibilitat, rigor, confiança i compromís.



Què t'oferim?

- ✓ Tràmits i assessorament (Inici activitat, Registre Industrial Generalitat)
- ✓ Tràmits renovables, electricitat, gas, tèrmiques, aigua, equips a pressió, petrolíferes, subvencions
- ✓ Enginyeria projectes i assessorament
- ✓ Lloguer d'eines i aparells
- ✓ Assegurances
- ✓ Formació
- ✓ Borsa de treball

Serveis a les empreses associades



Josep M. Vinyeta
Gerent d'AICO

Digitalització a les microempreses instal·ladores: avançar amb seguretat i intel·ligència

En un context de **transformació tecnològica accelerada**, la **digitalització** s'ha convertit en una **eina imprescindible per a les microempreses instal·ladores**, ja siguin especialitzades en electricitat, climatització, fontaneria o energies renovables. Lluny de ser una moda, digitalitzar-se és avui una necessitat per garantir la competitivitat, l'eficiència i la supervivència en un mercat cada cop més exigent.

La **digitalització ofereix oportunitats reals**: gestió de pressupostos i comandes en línia, aplicacions per planificar serveis i rutes, control remot d'instal·lacions, manteniment predictiu o gestió d'estocs des del mòbil. Amb eines accessibles, es pot guanyar temps, evitar errors i oferir un servei més àgil i professional. A més, el client final també ho valora, vol seguiment, transparència i resposta ràpida, aspectes que la tecnologia pot facilitar.

Hi ha eines com permeten gestionar fàcilment pressupostos, factures, clients i inventari des d'una sola plataforma, ideal per a instal·ladors que es mouen constantment. Altres aplicacions ajuden a organitzar les feines del dia, assignar tasques als operaris, registrar hores de treball i tenir un control centralitzat de cada projecte.

Ara bé, **aquest salt digital no està exempt de riscos**. Un dels més importants és la **ciberseguretat**. Cada cop més empreses instal·ladores utilitzen dispositius mòbils, aplicacions connectades a la xarxa i sistemes domòtics, molts dels quals poden ser vulnerables si no es protegeixen adequadament. Les microempreses, per la seva dimensió, sovint no disposen d'especialistes en seguretat informàtica ni protocols establerts.

Això les converteix en objectius fàcils per a atacs que poden comprometre dades sensibles, bloquejar sistemes o generar pèrdues econòmiques importants.

Per això, és clau formar-se en bones pràctiques digitals com poden ser actualitzar regularment dispositius i aplicacions, fer còpies de seguretat, utilitzar contrasenyes robustes i conscienciar tot l'equip sobre els riscos del correu electrònic fraudulent o l'ús d'aplicacions no verificades. La seguretat ha de formar part del dia a dia.

D'altra banda, la intel·ligència artificial (IA) ja comença a tenir impacte en el sector, des d'eines que generen pressupostos automàtics, fins a assistents virtuals per atendre consultes o sistemes que anticipen avaries en equips instal·lats. La IA pot ajudar a estalviar temps i prendre decisions més eficients però no pot substituir el factor humà.

Tot i així, cal ser prudents i no validar sense comprovar els resultats que pugui presentar la IA. Fer-ne un bon ús passa per començar amb eines senzilles, adaptar-les a les necessitats concretes de cada negoci i mantenir sempre el control humà i l'atenció personal que defineixen el sector.

En resum, digitalitzar-se no és només incorporar tecnologia: és transformar la manera de treballar, amb responsabilitat i visió de futur.



L'entrevista

empresa associada

75 anys d'ofici, compromís i família JOAQUIM ROVIRA

Aquest any es compleix el 75è aniversari de l'empresa Joaquim Rovira, una empresa arrelada al territori, nascuda de la visió i empenta de Joaquim Rovira Labat, un jove aprenent que amb el suport del seu pare va saber veure l'oportunitat de donar resposta a les necessitats creixents del poble. Avui, tres generacions després, Joaquim Rovira fill ens obre les portes de casa —i del taller— per compartir una trajectòria marcada pel treball constant, l'adaptació al canvi i la força d'una família i d'un equip humà que han sabut mantenir viva la flama d'un ofici al llarg del temps. Des de les primeres instal·lacions d'aigua i electricitat fins a les actuals aerotèrmies i sistemes d'energies renovables, l'empresa ha evolucionat sense perdre mai l'essència del servei proper i de qualitat.

Com va començar l'empresa fa 75 anys? Qui la va fundar i amb quina visió?

L'empresa la va fundar el meu pare, Joaquim Rovira Labat, l'any 1950. Va començar amb l'ajuda del meu avi, que era pagès. El meu pare va fer l'aprenentatge amb en Clapera de Vic. Van veure que es començaven a construir cases per la zona de Seva i que calia aquest tipus de servei. Van tenir la visió de crear una empresa per oferir-lo.

Quines han estat les principals fites o moments clau d'aquests 75 anys?

Juntament amb la meva dona, l'Antònia, que és el pal de paller, hem aconseguit mantenir l'empresa al llarg del temps, sense grans canvis estructurals, ampliant o reduint la plantilla segons les necessitats del moment.

Com ha canviat el sector des que vau començar fins ara?

El sector ha canviat moltíssim, però també hi ha moltes coses que no han canviat tant, simplement han millorat o han canviat de nom. Per exemple, a casa ja teníem geotèrmia: el meu avi va fer un muntatge foradant la terra i, amb tubs de plom connectats al dipòsit d'aigua, aconseguíem tenir l'aigua a 15 °C, que en aquell temps ja era molt.

Quines dificultats o reptes heu hagut d'afrontar al llarg de la vostra història?

Déu n'hi do. Aquí a casa tenim tot junt: el taller, l'oficina i l'habitatge. No poder separar la feina de la família a vegades no és fàcil. Al principi, a l'entrada de casa teníem una mica de botiga, on veníem piles, bombetes, clavilles, etc. Devíem tenir 8 o 9 anys, i despatxàvem amb la meva germana. Els pàgesos venien els diumenges, que era el dia que tenien lliure, a comprar el que necessitaven. Estàvem oberts fins a les dues del migdia. Ara, la tercera generació, que és diferent de nosaltres, segurament haurà de fer canvis en aquesta estructura, perquè les necessitats són unes altres. Caldrà separar la feina de la família, encara que treballem tots junts.

Quins serveis instal·ladors ofereu actualment?

Ofereim serveis d'aigua, electricitat i calefacció, que és el que sempre hem fet, però ens hem especialitzat força en aerotèrmies i terres radiants. La primera aerotèrmia de la marca Roca va sortir fa gairebé 40 anys, i ja en vam muntar una. Els terres radiants també han evolucionat molt: les instal·lacions són molt diferents de les primeres que fèiem. Ha millorat molt tant la manera d'instal·lar com l'eficiència.

Hi ha alguna àrea o projecte del qual us sentiu especialment orgullosos?

Més que d'un projecte concret, estem molt orgullosos de poder continuar amb l'empresa que va començar el meu avi, i de fer-ho amb persones que han treballat tota la vida laboral amb nosaltres, oferint i ampliant els serveis inicials.

Com ha evolucionat la tecnologia en el vostre àmbit, i com us hi heu adaptat?

Amb tants anys, han canviat moltes coses en l'àmbit tecnològic: internet, mòbils, ordinadors... Ens hem anat adaptant, tant en la part ofimàtica com en les eines i aparells que utilitzem per treballar. Heu ampliat o canviat la vostra oferta de serveis amb els anys? Sí, hem diversificat l'oferta en un sector que no té res a veure, però que complementa els serveis. El meu fill Joaquim ha creat Desembussos Ruiz, una empresa especialitzada en neteja a pressió de canonades i sorrejats. En aquest cas, ha escollit el cognom de la mare, que és Ruiz.

Quin paper ha jugat la família o l'equip humà en el vostre èxit?

Com hem comentat abans, la família ha estat clau en l'evolució i continuïtat de l'empresa. Estem molt contents de poder dir que hi ha treballadors que han estat entre 45 i 50 anys amb nosaltres. Actualment, en tenim dos que porten més de 35 anys, i això ens enorgulleix molt.

Com gestioneu el relleu generacional i la formació dels nous professionals?

En un poble has de tocar una mica de tot. La nova generació s'ha anat formant i obtenint els títols necessaris per continuar. Esperem poder incorporar joves que tinguin interès i ganes d'aprendre l'ofici, per seguir amb aquest camí que vam començar fa 75 anys.

Com incorporeu criteris de sostenibilitat en les vostres instal·lacions o projectes? Heu apostat per noves tecnologies com les energies renovables o la domòtica?

Sí, hem fet moltes instal·lacions d'energies renovables, sobretot fotovoltaïques.

Com esteu celebrant aquest 75è aniversari?

De moment no hem fet gaire cosa, només unes samarretes commemoratives, però tenim previst fer una sortida amb dinar amb tots els treballadors, segurament a la costa, per fer un bon àpat. A més, cada any fem una sortida amb tot l'equip de l'empresa i els col·laboradors —paletes i fusters—, des de fa més de 40 anys. Som unes 35 persones, i aquest any també la farem, coincidint amb aquest aniversari.

Com us agradaria que fos recordada l'empresa en el futur?

Com una empresa familiar que ha volgut donar el millor servei al poble i als voltants, treballant, formant-nos i tenint cura dels clients i dels nostres treballadors.

fenie **E**nergía

llum i gas



FES-TE AGENT ENERGÈTIC



Encara tens algun dubte?

Escaneja el codi QR i contacta amb nosaltres per rebre més informació



900 215 470 - Ext. 2 | formacion@fenieenergia.es

L'entrevista

Novetats



En el context actual d'emergència climàtica i crisi energètica, la transició cap a un model més sostenible s'ha convertit en una necessitat urgent també per al teixit empresarial local. A Osona i el Lluçanès, aquesta transició compta amb una eina clau: l'Oficina Empresarial de Transició Energètica, un projecte col·laboratiu que busca acompanyar les petites i mitjanes empreses en aquest repte. Per conèixer millor el funcionament de l'Oficina i el paper que hi juga el sector professional de les instal·lacions, conversem amb Albert Magem, responsable d'enginyeria d'AICO, una de les entitats impulsores de la iniciativa.

1. Per començar, ens pots explicar què és l'Oficina Empresarial de Transició Energètica d'Osona i el Lluçanès? Quin objectiu persegueix?

L'Oficina és una iniciativa impulsada pel Consell Empresarial d'Osona (CEDO), AICO i Creació amb l'objectiu d'acompanyar les petites i mitjanes empreses de la comarca en el procés cap a la transició energètica i la sostenibilitat. Es concep com un punt d'informació, assessorament i suport tècnic que ofereix serveis com la implantació de projectes d'autoconsum fotovoltaic, mobilitat elèctrica, eficiència energètica o la participació en comunitats d'energia. Tot això amb l'objectiu final de reduir emissions, millorar la competitivitat empresarial i alinear-se amb els Objectius de Desenvolupament Sostenible.

2. Quin paper hi juga AICO dins aquesta Oficina? En què consisteix concretament la vostra col·laboració com a gremi d'instal·ladors?

AICO forma part de l'Oficina com a soci tècnic clau, aportant el nostre coneixement com a enginyeria especialitzada en el sector de les instal·lacions. Som responsables de l'assessorament tècnic en projectes energètics, especialment en matèries com l'autoconsum fotovoltaic, la mobilitat elèctrica, l'eficiència energètica i la valoració d'ofertes tècniques.

Col·laborem estretament amb el personal de l'Oficina i amb les empreses que reben el servei per elaborar propostes tècniques, revisar projectes i donar suport en la presa de decisions tecnològiques. També donem suport en la comparativa de pressupostos, la selecció de solucions i el control de qualitat, vetllant perquè les actuacions que es duguin a terme siguin viables, eficients i ajustades a la normativa.

Aquest rol ens permet fer de pont entre les empreses del territori i els proveïdors tècnics, facilitant actuacions amb garanties i professionals qualificats. La nostra vocació és aportar valor tècnic, rigor i una mirada experta durant tot el procés.

3. Quines són les principals necessitats o reptes energètics que tenen actualment les pimes de la comarca? Com les acompanya l'Oficina per afrontar-los?

Les empreses, sobretot les pimes, sovint tenen dificultats per fer el pas cap a la transició energètica per manca de temps, coneixement tècnic o recursos econòmics. L'Oficina els ofereix un assessorament integral i personalitzat, acompanyant-les des de l'anàlisi inicial del seu consum fins a la proposta de millores i el seguiment del projecte. També s'ofereix suport en la tramitació de subvencions, permisos i comparatives d'ofertes. Això fa que la transició deixi de ser un maldecap i es converteixi en una oportunitat real i viable.

4. Com es canalitza la demanda d'assessorament o de projectes per part de les empreses? Quin recorregut segueix una empresa des que contacta amb l'Oficina fins que implementa un projecte?

Quan una empresa mostra interès, s'estableix un primer contacte amb la persona responsable de l'Oficina, que pot incloure una visita a les seves instal·lacions. A partir d'aquí, es fa una diagnosi energètica inicial per detectar les necessitats i es deriven les actuacions als professionals externs especialitzats, que poden assessorar en projectes d'autoconsum, eficiència energètica o mobilitat elèctrica. El procés inclou també la cerca de finançament, la comparació d'ofertes, la tramitació de permisos i un seguiment continu fins al tancament del projecte.

5. Des d'AICO, com valoreu l'impacte que aquesta Oficina pot tenir en el sector professional de la instal·lació a Osona i el Lluçanès?

L'impacte és molt positiu. Estem davant d'una gran oportunitat per generar activitat econòmica local i impulsar el sector de les instal·lacions cap a àmbits amb molt de recorregut, com les energies renovables, la mobilitat elèctrica o la gestió energètica. A més, es fomenta la professionalització del sector, posant en valor la feina dels instal·ladors i impulsant estàndards de qualitat i especialització. També ens ajuda a combatre la manca de professionals, ja que inclou accions formatives per captar i preparar nous perfils.

6. L'Oficina també fa accions de formació. Ens pots explicar quins tipus de formació s'estan impulsant i quin paper hi juga AICO?

Sí, un dels pilars del projecte és la formació. Des d'AICO col·laborem en l'organització de cursos com el d'infraestructura de recàrrega de vehicles elèctrics (IRVE) o el de manteniment d'instal·lacions fotovoltaïques. Són formacions pensades per millorar la qualificació del col·lectiu instal·lador i també per captar nous professionals cap al sector, especialment joves i dones, en línia amb la campanya que impulsem conjuntament amb FEGICAT.

7. Des del teu punt de vista tècnic, quines són les oportunitats de futur més immediates per als instal·ladors que vulguin participar en aquesta transició energètica?

El futur passa per la generació renovable, l'autoconsum compartit, la mobilitat elèctrica i la digitalització dels sistemes energètics. Tot això ja està en marxa al territori i genera demanda directa per a les empreses instal·ladores. El que cal és estar ben formats, treballar amb qualitat i tenir capacitat de resposta davant les necessitats de les empreses. Si som proactius, el mercat està obert i creixent.

8. I per acabar, què diries als instal·ladors que encara no coneixen el projecte de l'Oficina? Per què creus que els pot interessar?

Els diria que és una eina molt potent, pensada també per a ells. No només per captar nous clients, sinó per estar connectats amb el que està passant al territori, formar-se, créixer i contribuir a la transició energètica. Com a instal·ladors, som una peça clau en aquest procés, i tenir el suport d'una Oficina que entén el territori i ens ajuda a teixir xarxa és una gran oportunitat que no hauríem de desaproveitar.



/ canonades i connexions



/ vàlvules i aixeteria



/ bombes i motors



/ escalfadors i calderes



/ aerotèrmies



/ plaques fotovoltaiques

WOMS

RENTALS

Fins a un **20%** de dte.
per a membres **AICO**



Lloguer a
preus únics



Cursos
d'operaris



12 seus a
Catalunya



La teva
tarifa aquí!

Lloguer de maquinària



Electricitat



Energia
Solar



Fontaneria



Mesurament
i detecció



Metall



Plataformes
elevadores

Vic

C/ Sabadell, 24
08500 Vic, Barcelona

Olot

C/ del Rosselló, 21
17800 Olot, Girona



Totes les
seus aquí!



Formació pràctica en Prevenió de Riscos Laborals

El passat 6 de juny, l'alumnat del **curs FOAP IMAI0108** va finalitzar la formació en Prevenció de Riscos Laborals, una etapa essencial per garantir una incorporació segura al món professional.

Per posar en pràctica els coneixements adquirits, vam tenir l'oportunitat de treballar amb un arnès de seguretat, que ens va permetre mostrar com col·locar-lo correctament i com utilitzar-lo amb seguretat en situacions reals de risc.

Aquest **material ens el va cedir Homs Rentals**, facilitant una experiència d'aprenentatge més completa, pràctica i vinculada a la realitat laboral.

Gràcies, Homs Rentals, per la vostra col·laboració i compromís amb la formació professional!



vera

Fibra i mòbil de veritat

Fes que cada connexió compti!

Uneix-te a Vera com a col·laborador,
i guanya comissions per cada client
que portis!



Demana'ns més informació al 621 273 367 o envia un correu electrònic a laura.fernandez@somvera.cat



**TOTS UNITS FENT PINYA,
ENDAVANT!**

C/ Sant Roc, 62-64 · 08503 Gurb (Osona)

93 889 34 22 · electricservei@electricservei.com

www.electricservei.cat

Els alumnes formats per AEFI s'examinen per obtenir la certificació RITE i de frigorista



El passat 10 de juliol, diversos professionals del sector de la climatització i la refrigeració es van examinar per obtenir la certificació oficial del RITE (Reglament d'Instal·lacions Tèrmiques en els Edificis) i la d'instal·lador frigorista.

Els candidats havien rebut prèviament la formació tècnica per part d'AEFI, el centre de formació de referència d'AICO, amb un programa dissenyat per garantir la preparació teòrica i pràctica necessària per afrontar amb èxit les proves oficials.

Els exàmens es van dur a terme a les instal·lacions d'AICO, en un entorn adaptat per a l'avaluació de competències professionals. **L'entitat encarregada de certificar els coneixements i habilitats dels participants va ser CERTALENT, organisme acreditat per a l'emissió d'aquestes certificacions oficials.**

Amb aquesta iniciativa, AEFI continua contribuint activament a la formació de professionals qualificats per fer front a les exigències d'un sector tècnic en constant evolució.



G2Instal Versió local o cloud (núvol)

La solució per a la gestió integral de l'empresa instal·ladora i serveis SAT.

Solució que cobreix de forma integral la gestió de les empreses instal·ladores, manteniments, serveis d'assistència tècnica (SAT),



Ofertes / pressupostos



Articles i preus



Compres



Seguiment dels treballs



Magatzem



Facturació



Comptabilitat bàsica



Multi-empresa/multi-idioma

Avantatges

- Gestió d'ofertes / pressupostos.
- Articles: importació des d' Excel (alta nous codis i actualització de preus).
- Gestió de compres: comandes, devolucions, entrada dels albarans, entrada de la factura quadrant amb els albarans. Imputació directe a treball.
- Seguiment dels treballs: entrada directe i/o a través de la APP G2Partes dels albarans per client i treball, imputant material, mà d'obra i altres conceptes. Control dels costos per treball - clients - dates.
- Magatzem: inventaris, etiquetes codis de barres,...
- Facturació: facturació dels albarans introduïts seleccionant-los tots, per client, per treballs, per dates,...
- Comptabilitat bàsica: diari del IVA suportat (factures de compres i despeses), diari del IVA repercutit (factures a client), control i gestió dels pagaments i cobraments.
- Multi-empresa. Multi-idioma (català i/o castellà)

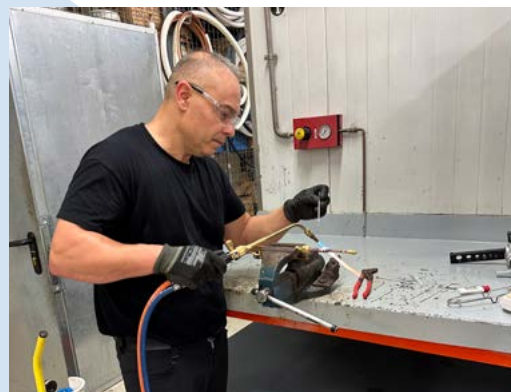


Formació

SOM EL TEU
CENTRE DE
FORMACIÓ



La nostra missió és oferir la **formació als instal·ladors/es**. En un món amb tecnologies en evolució constant, per un bon professional és indispensable l'adquisició de nous coneixements així com el "life long learning" o l'aprenentatge al llarg de la vida.




sinelec

Escull als...
**Experts en distribució
i especialistes en servei**


 Sinelec Nord
Carrer Camí de la Tolosa, 23
08500 Vic, Barcelona
Tel: 938 869 590

Electricitat 

Climatització 

Fontaneria 

Telecomunicacions 

Fotovoltaica 

Indústria 

Generalitat de Catalunya SEPE

RITE

Inici: pendent

Pots fer la inscripció a formacio@aico.cat o trucant al 93 889 19 95

AICO AEFI

Generalitat de Catalunya SEPE

ELECTRICITAT

Inici: pendent

Pots fer la inscripció a formacio@aico.cat o trucant al 93 889 19 95

AICO AEFI

Generalitat de Catalunya SEPE

EQUIPS DE PRESSIÓ

CURS PRIVAT

Inici: pendent

Pots fer la inscripció a formacio@aico.cat o trucant al 93 889 19 95

AICO AEFI

Generalitat de Catalunya SEPE

OPERADORS DE CALDERES

CURS PRIVAT

Inici: octubre

Pots fer la inscripció a formacio@aico.cat o trucant al 93 889 19 95

AICO AEFI

Generalitat de Catalunya SEPE

ELECTRICITAT ESPECIALISTA

CURS PRIVAT

Inici: pendent

Pots fer la inscripció a formacio@aico.cat o trucant al 93 889 19 95

AICO AEFI

Generalitat de Catalunya SEPE

GASOS FLUORATS DE QUALSEVOL CÀRREGA

CURS PRIVAT

Inici: octubre

Pots fer la inscripció a formacio@aico.cat o trucant al 93 889 19 95

AICO AEFI

Per a més informació contacta amb nosaltres: formacio@aico.cat



A Saltoki, tot són avantatges



Les **primeres marques** del sector



Disponibilitat d'estoc **immediata**



Lliurament en ruta **en 24 hores**



Assessorament tècnic als professionals

Sempre al servei del professional

- Calefacció, climatització i ACS
- Banys, sanitaris i aixetes
- Ceràmica
- Tractament de l'aigua
- Reg i piscines
- Instal·lacions elèctriques, quadres i proteccions
- Il·luminació, detecció i regulació
- Teleco, gestió i control d'edificis
- Càrrega de vehicles elèctrics
- Energies renovables

Pol. Ind. Sot dels Pradals.
Carrer Sabadell, 21. 08500 Vic - Barcelona
vic@saltoki.es
93 886 90 80

Comandes:
900 11 11 88
pedidos@saltoki.com

Recorda que si ets **client Saltoki** podràs realitzar les teves compres amb les mateixes condicions en els nostres **76 punts de venda**

AEFI: formació amb futur per a professionals qualificats per al sector de la llauneria i l'electricitat

Novetats



AEFI és un centre de formació especialitzat en la preparació de professionals en els àmbits de la llauneria, calefacció, climatització i electricitat, amb una clara vocació: formar persones preparades per incorporar-se al món laboral amb garanties.

La nostra missió és oferir una formació pràctica, realista i adaptada a les necessitats actuals del mercat de treball. A AEFI, l'alumnat no només rep coneixements teòrics i pràctics a les aules i tallers del centre, sinó que també participa en **pràctiques no laborals en empreses del sector, una experiència clau per consolidar l'aprenentatge i facilitar la inserció laboral.**

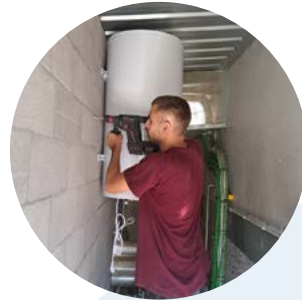
Aquestes estades en empreses permeten posar en pràctica els coneixements adquirits en entorns reals, adquirir experiència professional i, sovint, iniciar un primer contacte amb el que pot acabar sent el seu futur lloc de treball.

El centre treballa colze a colze amb empreses col·laboradores per garantir que la formació sigui útil, actualitzada i orientada a les demandes reals del sector. Aquesta connexió constant amb l'entorn productiu és el que ens permet oferir una formació de qualitat i amb sortida professional.

Un bon exemple d'això és el resultat del curs de llauneria, calefacció i climatització domèstica, realitzat enguany durant cinc mesos, del qual un 75% de l'alumnat ja s'ha incorporat al mercat laboral.

Des d'AEFI es fa una cerca activa d'empreses interessades a incorporar nous professionals i es treballa per fer el millor encaix possible entre les necessitats de l'empresa i el perfil de cada alumne, tenint en compte criteris com la proximitat geogràfica, l'especialització o les oportunitats de creixement.

Formar, connectar i inserir. AEFI aposta per una formació amb valor i amb futur.



Pau Llabata
Alumne del curs de Llauneria a AEFI

"Gràcies a AEFI he pogut començar una nova etapa professional en el món de la llauneria.

A principis de febrer vaig començar un curs subvencionat pel SOC per a persones en situació d'atur a AEFI, perquè volia introduir-me en l'ofici de la llauneria. Vaig pensar que, abans de començar a treballar-hi, era millor tenir unes nocions bàsiques i una titulació oficial.

En el meu cas, estic cursant el certificat de professionalitat IMAI0108, relacionat amb llauneria, calefacció i climatització domèstica. El curs ha tingut una durada molt adequada: 335 hores entre teoria i pràctica que han estat imprescindibles per poder veure-ho tot amb detall.

Al taller del centre fem pràctiques reals amb materials i calderes, muntant circuits de calefacció, canonades d'aigua freda i calenta, aixetes, etc. També hem fet 160 hores de pràctiques no laborals en una empresa. En el meu cas, he tingut la sort d'estar en una empresa on m'he sentit molt a gust i el temps ha passat volant.

A dia d'avui, ja tinc un contracte fix en una empresa del meu poble. Cada dia aprenc coses noves i puc seguir formant-me com a professional.

Per mi ha estat una experiència molt gratificant, tant pel que fa al centre de formació com a l'empresa que m'ha donat l'oportunitat de créixer i començar una nova etapa laboral amb motivació i il·lusió."



CABEL[®]
LA NOSTRA MARCA

 **AUNA**
distribució

 **IMELCO**
International Marketing Electrical Corp.

Fotovoltaica, Aerotèrmia, Geotèrmia, Biomassa, Aires condicionats, Aigua, Llauneria, Piscines, Sanitaris i Banys, Calefacció, Electricitat, Il·luminació, Mecanismes, Telecomunicacions...

Manresa

C/Castellfollit 13-14
Pol. Ind. Els Dolors (08243)
Tel. 93 878 47 11
comandes@sencor.cat

Vic

C/ Ripoll 14
Pol. Ind. Mas Beuló (08500)
Tel. 93 889 28 42
comandesvic@sencorvic.cat

Barcelona

C/Enamorats 66,
(08013)
Tel. 93 512 30 22
comandesbarcelona@sencor.cat

Ripoll

C/Josep Puig i Cadafalch 24,
(17500)
Tel. 87 250 59 51
comandesripoll@sencor.cat

Novetats

AICO participa a la GiraFeina 2025: connectant amb el talent del futur

El passat 7 de maig, **AICO va participar a la Fira GiraFeina 2025**, i l'experiència no hauria pogut ser més positiva. La jornada va representar una magnífica oportunitat per donar a conèixer qui som, què fem i com treballem, tot establint un vincle directe amb el talent jove que aviat s'incorporarà al món laboral.

Durant la fira, moltes persones es van apropar a la nostra taula, interessades a conèixer els projectes que duem a terme i el funcionament del nostre dia a dia. Les converses espontànies, les preguntes i la curiositat compartida van fer de la trobada una experiència enriquidora tant per a l'equip d'AICO com per als visitants.

A GiraFeina vam tenir l'oportunitat de reforçar el nostre compromís amb la formació, l'orientació i el desenvolupament professional del jove.



RETOLACIÓ COMERCIAL I RÈTOLS
RETOLACIÓ DE VEHICLES
ROBA LABORAL
IMPRESMPTA I PAPERERIA
...I TAMBÉ ET CREEM
LA TEVA MARCA

graficser
comunicació gràfica global

938 861 215
INFO@GRAFICSER.COM
GRAFICSER.COM



Programa **projecta't**

Orientació per fer créixer el teu talent

Prendre decisions sobre la trajectòria professional no sempre és senzill. Sovint necessitem parar, reflexionar i tenir algú al costat que ens ajudi a ordenar idees i explorar opcions. Amb el programa Projecta't, des d'AICO oferim un servei d'orientació que acompanya les persones en aquest procés de manera propera i personalitzada.

L'orientació no hauria de ser només un punt de partida, sinó un recurs que ens pot acompanyar al llarg de la vida professional. Els interessos, les motivacions i les situacions canvien, i poder tenir espais per repensar el camí és clau per continuar avançant.

A través d'assessoraments individuals, ajudem les persones a conèixer les seves pròpies capacitats, a identificar noves oportunitats i a construir itineraris professionals a mida, adaptats a cada moment.

+60 orientacions

AAICO ja hem realitzat més de 60 orientacions en el marc del Projecta't, donant resposta a les necessitats de les persones associades i contribuint a enfortir el seu desenvolupament professional.



Estiu: vius o sobrevius?

Arriba la calor i tothom necessita un refugi climàtic i nosaltres, com a instal·ladors professionals, tenim la missió de crear aquests espais de confort.

A Supplaid oferim solucions integrals als instal·ladors professionals des de 1971. Els nostres tècnics estan a la disposició dels professionals per ajudar-los a trobar la millor solució pels seus clients.

Som professionals al servei de professionals.

GAS
AIGUA
RENOVABLES
CALEFACCIÓ
CLIMATITZACIÓ
REG
ELECTRICITAT
BANYS

Pol. Ind. Mas Beuló
Carretera de Manlleu, 37
08500 Vic (Barcelona)
T. 93 611 20 06

Comandes:
comandes.vic@supplaid.com
M. 619 905 924 (WhatsApp)

supplaid

Subministrament assistit

supplaid.com

Nº1
PRIMERES
MARQUES

SAMSUNG

DAIKIN

MITSUBISHI
ELECTRIC

Panasonic

LG





Ajuts per a punts de recàrrega: *com aprofitar el Pla MOVES III i què vindrà després*

El vehicle elèctric és una realitat que ja no es pot ignorar. Amb una infraestructura de recàrrega en expansió i una demanda creixent, molts usuaris i empreses es plantegen instal·lar punts de recàrrega. El Pla MOVES III, impulsat pel govern espanyol, és actualment la principal eina per incentivar aquest procés.

Però... què inclou exactament aquest pla? Com es pot demanar? I què passarà quan s'acabi?

Què és el Pla MOVES III?

El programa MOVES III subvenciona la compra de vehicles elèctrics i la instal·lació de punts de recàrrega. En el cas de la infraestructura de càrrega, poden optar-hi:

Particulars
Autònoms
Empreses
Administracions públiques

El **pla cobreix fins al 70% del cost subvencionable** si ets particular i vius en un municipi de menys de 5.000 habitants, i fins al **55% per a pimes**. La subvenció es pot aplicar tant a habitatges unifamiliars com a comunitats de veïns, aparcaments d'empreses o espais públics.

Què es pot subvencionar?

- El cost del carregador
- La instal·lació elèctrica associada
- Obres menors d'adequació
- Sistemes de gestió d'energia (EMCS)
- Enginyeria i tramitació del projecte

Com es demana?

1. Instal·lació feta o pressupost tancat

Encara que és un ajut a posteriori, en moltes comunitats autònomes cal fer el tràmit abans d'instal·lar.

2. Portal de sol·licitud (a Catalunya: ICAEN)

Presentació digital dels documents: factura o pressupost, memòria tècnica, justificants de pagament i de titularitat del punt.

3. Seguiment de l'expedient

Els pagaments poden tardar alguns mesos. Conserva la documentació fins que rebis l'ingrés.

L'ajut només s'atorga si la instal·lació compleix amb la normativa i els requisits tècnics.

L'ajut només s'atorga si la instal·lació compleix amb la normativa i els requisits tècnics.

I després del MOVES?

La justificació de les actuacions s'ha de fer abans del 31 de desembre de 2026, tot i que les convocatòries autonòmiques poden escurçar aquest termini. També es preveu que moltes comunitats autònomes mantinguin programes propis per fomentar la mobilitat elèctrica.

Si tens pensat instal·lar un punt de recàrrega, no ho deixis per a més endavant: el Pla MOVES pot significar un estalvi important. I si ets instal·lador, és un gran moment per oferir aquest servei, ajudant els teus clients a fer la transició cap a una mobilitat més neta... i més barata.

Tant si ets un usuari que vol carregar el cotxe des de casa com si ets un professional del sector, estar informat és el primer pas.

I el següent? Fer el pas i carregar el futur.

AICOPRO fa un pas estratègic cap al futur

Des d'AICOPRO, la corredoria d'assegurances vinculada a AICO, iniciem una nova etapa amb una mirada decidida cap al futur. Amb l'objectiu de donar un salt qualitatiu en el servei als nostres associats i ampliar l'oferta asseguradora, estem treballant en la definició d'un pla estratègic que marcarà les línies mestres dels propers anys.

Aquest procés es desenvolupa amb l'assessorament de Sales in Motion (SiM), una consultora especialitzada en desenvolupament comercial i estratègia dins el sector assegurador. La col·laboració s'ha iniciat amb una anàlisi profunda de la situació actual de la corredoria i la seva vinculació amb el projecte global d'AICO.

AICOPRO ha estat, al llarg dels anys, una peça clau dins dels serveis d'AICO, oferint cobertura asseguradora de qualitat i amb un tracte proper als nostres associats. Aquesta trajectòria sòlida i compromesa ha posat les bases per afrontar amb garanties una nova etapa. Amb l'arribada de nou talent, es vol donar continuïtat a aquesta feina, tot sumant-hi un impuls estratègic que permeti ampliar l'oferta, diversificar rams i reforçar encara més el valor que AICOPRO aporta a l'associació.



El nou pla estratègic, que s'està desenvolupant amb una visió a tres anys vista (2025-2027), busca:

- Definir objectius clars de creixement en primes i rendibilitat.
- Planificar els recursos humans, tecnològics i d'oferta.
- Integrar els serveis d'AICOPRO de manera més activa dins l'ecosistema AICO.

Paral·lelament, estem dissenyant un pla de vendes per al 2025-2026, orientat a créixer en pòlisses, clients i diversificació de productes, sempre amb una aposta clara pel servei de qualitat i la proximitat.

Amb aquest nou rumb, volem que AICOPRO esdevingui un referent assegurador per als instal·ladors de Catalunya, no només per cobrir riscos, sinó per aportar solucions i confiança.

Estigueu atents, perquè això tot just comença!

iria.

Ets instal·lador elèctric?

Uneix-te a l'equip d'instal·ladors oficials d'IRIA i comença a instal·lar amb estil.

Carregant amb estil.

iriacharger.com
info@iriacharger.com
+34 93 135 84 88
C/ Esquirol, 4,
08500 Vic



diserviC

- ☑ Venda i reparació
- ☑ Calefacció
- ☑ Aire condicionat
- ☑ Energies renovables



VENDA I POSTVENDA
DE MATERIAL DE
CLIMATITZACIÓ



www.diservic.com

☎ 93 889 52 02



diservic@diservic.com

C/Francesc Santcliment, 85

08500 - Vic

Peralba

Primeres marques del sector, productes de qualitat i servei personalitzat per a instal·ladors i professionals.

 Climatització  Aigua  Electricitat  Bany  Electrodomèstics  Cuina

+50.000
Articles en estoc

+40
Anys de servei

9
Delegacions

+100
Persones al servei
de l'instal·lador



PERALBA ENGINYERIA

Assessorament tècnic de la mà del nostre equip d'enginyers que t'ajudaran a gestionar i a supervisar tots els teus projectes.



PERALBA FINANÇA

Ofereix finançament als teus clients **sense cost extra** i cobra el 100% al moment i de forma segura.



PERALBA EXPRESS

Repartiment diari i entregues urgents directament a l'obra.



PERALBA PRO

Gestió del teu negoci des de la nova plataforma on-line.

Descarrega't l'app



Fes els teus pressupostos, consulta albarans i factures i realitza comandes *on-line*.



Peralba Vic Carrer Santiago Ramon y Cajal, 4,
08500, Vic, Barcelona

 **938 86 04 52**

www.peralba.com



Junts fem equip

Assessorament i assistència a l'instal·lador

Assessorament comercial i tècnic
als instal·ladors en projectes

Suport comercial i tècnic en el muntatge
de material a l'obra

Distribució del material als instal·ladors

Realització de postes en marxa

Garanties i servei postvenda

Certificacions d'obres

Seguretat

Telecomunicacions

Contra incendis

Material elèctric

Energies renovables



Volem que les empreses
i particulars estiguen
"ben assegurats"

Tel. 93 889 19 95
www.aico.cat

BAXI De Dietrich 
Dosper-Clima S.L.

Servei
Oficial

Reparació i manteniment
d'equips de climatització

C/ Raval Cortines, 32-34 de Vic
93 881 49 27
dosperclima@gmail.com

l'Escura-xemeneies Milà



Especialistes en neteja
de conductes de fum,
calderes, llars, estufes,
biomassa, forns de pa...

**PARTICULARS i
INDUSTRIALS**

Des de 1985

C/Joan Maragall 49, Tona
93 812 49 04

www.escuraxemeneiesmila.com

CERTALENT

certifiquem persones

Certifiquem persones
instal·ladors professionals
per garantir la màxima qualitat
en els sectors elèctric, tèrmic,
frigorífic i de gas.

www.certalent.net
621414530 / info@certalent.net



diservic
SERVEI TÈCNIC OFICIAL

WOLF **Panasonic**



C/Francesc Santcliment, 85 P.A.E.O. 08500 - Vic
T. 93 889 52 02 - diservic@diservic.com - www.diservic.com

ALTECVIC
SERVEI OFICIAL

931351277-621221177

sime **MANAUT** **BIASI**

INTERGAS **GREENHEISS** **Thermor**



AICOSEN
serveis energètics

**TRAMITACIÓ DE
DOCUMENTS A DIVERSES
COMPANIES**

Gestió d'altres, baixes i modifica-
cions de contractes de subminist-
rament, canvis de nom i molt
més!

**CONTACTA
938891995**



AICOSEN
serveis energètics

**SERVEI INTEGRAL
D'ENGINYERIA**

Tel. 93 889 19 95 www.aico.cat

L'opció integral
d'enginyeria a un
preu molt competitiu!

LA MILLOR ASSEGURANÇA, PENSADA PER A TU!

AICOPRO
gestió d'assegurances

- ✓ Responsabilitat Civil
- ✓ Vehicles comercials i particulars
- ✓ Protecció jurídica
- ✓ Assegurances de conveni
- ✓ Multirisc de la llar, comercial i industrial
- ✓ Assistència
- ✓ Salut
- ✓ Vida / estalvi

**Contacta amb nosaltres
avui mateix!**

Tel.: 93 889 19 95
aicopro@aicopro.cat
www.aicopro.net

un toc
d'humor!



Si tens alguna afició o habilitat i vols compartir-la amb la resta d'instal·ladors posa't en contacte amb nosaltres i et farem una entrevista!

Envia'ns un email a: comunicacio@aico.cat o truca'ns al 93 889 19 95.

Consulta tots
els cursos aquí



www.aico.cat
@aicoinstaladors | #aicoinstaladors

