

eina

Revista núm. 90
Desembre 2019

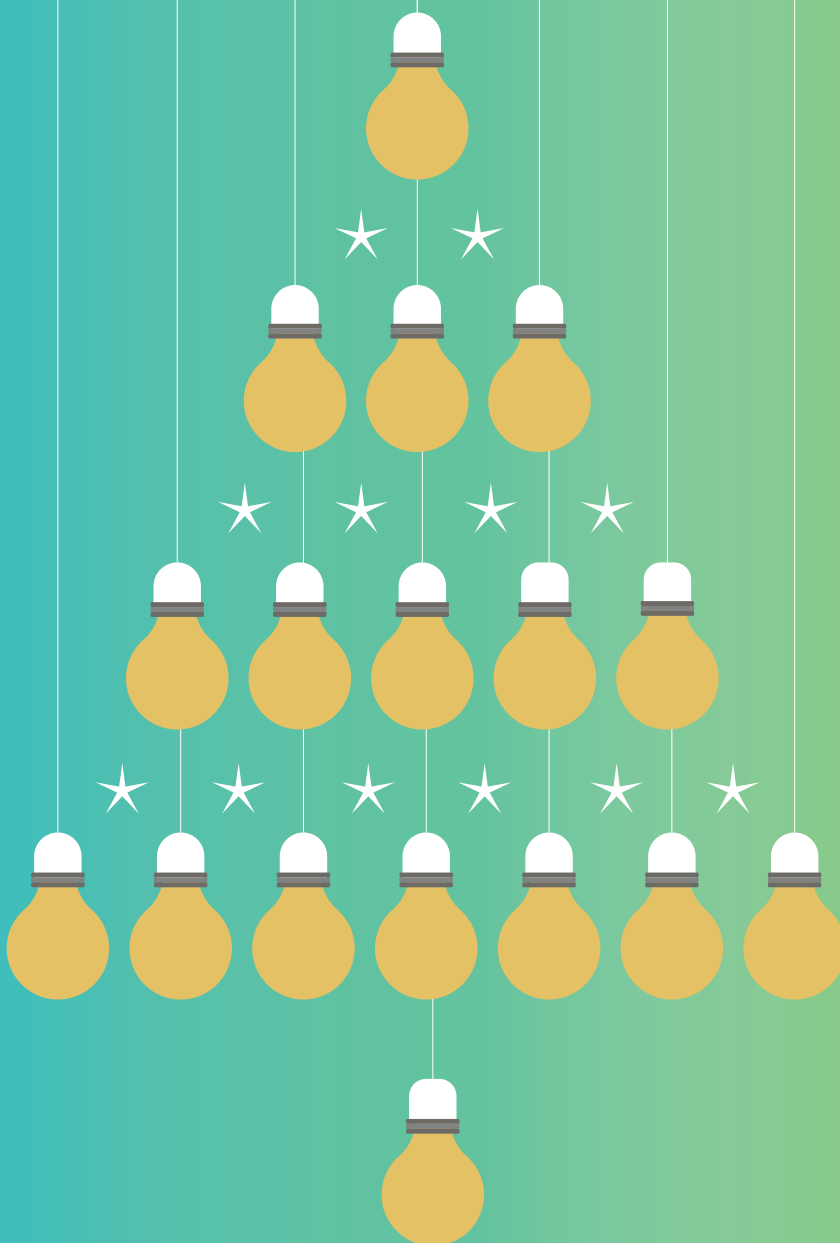
Associació d'Instal·ladors Catalans Oficials



associació
d'instal·ladors

**CONSTRUÏT
EL TEU FUTUR
PROFESSIONAL**

*Us desitgem
Bones
festes!*



La nostra associació

AICO és l'Associació d'Instal·ladors Catalans Oficials. Està composta per empreses d'electricistes, llauners, professionals d'energies renovables (solar tèrmica, solar fotovoltaica, biomassa), de climatització (calefacció i aire condicionat), geotèrmia, aparells a pressió, frigoristes i altres. AICO forma part de la federació d'associacions d'instal·ladors FEGICAT i de PIMEC, Micro, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya.

La nostra Missió

En aquest context, la missió principal d'AICO és simplement garantir uns serveis d'alta qualitat en tot moment, de conformitat amb les normes i valors propis.

AICO defensa els interessos professionals, econòmics i socials dels seus membres.

Per complir amb aquests objectius, AICO treballa en estreta col·laboració amb la Federació d'Associacions d'Instal·ladors FEGICAT, amb PIMEC i les diferents Administracions.

La nostra Visió

La nostra visió està enfocada a entendre què pot generar valor a les empreses associades i avançar-nos a les seves necessitats en tot allò que fem.

Els nostres Valors

Professionalitat, disponibilitat, rigor, confiança i compromís.

Horaris d'atenció a l'associat

De dilluns a dijous de 8 a 13 h i de 15 a 19 h.
Divendres i vigílies de festius de 8 a 14 h.



Què t'ofereix AICO?

Serveis a l'associat

- Assegurances.
- Tramitació registres específics segons activitat.
- Confecció certificats elèctrics, de gas,...
- Confecció llibres de manteniment de RITE.
- Protecció de dades.
- Tramitació bonificacions de formació.
- Tràmits amb companyies.
- Gestió d'altres Gas Natural.
- Consultes gratuïtes
Enginyeria Altimiras, Corredoria d'Assegurances, prevenció de riscos laborals HISER, previsió legionel·la Eix Ambiental, (Tüv Rheinland).
- Punt de recàrrega vehicle elèctric.

Lloguer de màquines

- Càmera termogràfica.
- Analitzador CO₂.
- Detector gas.
- Analitzador de combustió RITE.
- Màquina de foradar (broques de 40 a 225 mm).
- Mesurador telecomunicacions.
- Equip mesurador instal·lacions elèctriques.
- Mesurador d'espessors de dipòsits d'acer.
- Congelador de tubs.
- Premsaterminals.
- Soldador per accessoris de polietilè.
- Destructor de documents.

La nostra editorial



Josep M. Vinyeta
Gerent

REPTES PEL 2020

Acabem un altre any, encara no ens hem acabat d'acostumar a posar 2019 quan escrivim una data que ja haurem de posar 2020, *tempus fugit* que deien els antics.

A finals i principis d'any és quan acostumem a fer balanç i també ens plantejem els bons propòsits per al proper exercici.

Hi ha com a mínim una assignatura que, des de fa molt temps, la majoria tenim pendent per tal d'optimitzar el funcionament de l'empresa. Es tracta de tot el que està relacionat amb una bona gestió comercial de l'empresa.

Temps enrere, en un article de la consultora Montse Soler a Via Empresa vaig llegir la frase **Volem millorar les vendes? Doncs acabem el que comencem!**

És ben cert, sovint treballar no ens deixa veure la feina que hem de fer.

Ens podem passar moltes hores fent pressupostos i ofertes per als nostres clients habituals o potencials, però això només és la primera part de la tasca comercial. Una vegada fet el pressupost, com ho gestionem? L'entreguem en mà o només l'enviem per correu electrònic? En fem un seguiment després?

Fer un pressupost no és senzill ni tampoc és la part més fàcil de la gestió comercial, però aquesta part l'acostumem a fer bé. El que no té cap lògica és invertir moltes hores a preparar una oferta si no l'anem a defensar personalment o si després no en fem el seguiment. Les actuacions posteriors al lliurament del pressupost les hem de planificar, hem de fer saber al nostre client potencial que ens interessa que es decideixi a treballar amb nosaltres i que li trucarem o l'anirem a veure per aclarir-li tots els dubtes que se li puguin plantejar i alhora fer-li veure de quins aspectes de valor afegit disposem, què ens diferencia de la competència. Si això no li expliquem nosaltres, difícilment ho faci algú altre.

Tots plegats estem fent molt bona feina, no deixem que el que poden ser detalls accessoris ens frenin el creixement. Endreçar la gestió comercial pot ser un bon repte per al 2020, no us sembla?

Molt bones festes i que el 2020 sigui un any ple d'alegries!

sumari

La nostra associació.....	2	Actualitat, notícies.....	12
La nostra editorial.....	3	Serveis col·laborador.....	19
L'entrevista	4	Coneix l'associat	20
Actualitat, notícies.....	5	Humor.....	20
Propers cursos.....	11		

Revista EINA DL B 42098/1991
Direcció: Josep M. Vinyeta

Edita AICO C/ Valls, 11 · 08500 · Vic
T. 93 889 19 95 · revista@aico.cat

EINA no ha de compartir per força les opinions que s'expressen en la revista, excepte del cas de l'Editorial.



Pol Macià Payàs l'entrevista



Pol Macià Payàs de 25 anys de l'empresa BEUNET

Quan i on vas començar a treballar en aquest sector?

Ja fa uns quants anys, quan durant els estius em feien escombrar i netejar el taller o les furgonetes.

Tens estudis universitaris. Pots aplicar a l'empresa el que has après a la carrera?

Els estudis et donen l'oportunitat d'adquirir més coneixements, en el meu cas, però, més a nivell administratiu i de gestió. En algunes coses sí que serveix però a vegades el millor en aquest sector és l'experiència que un pot tenir.

Quin és el motiu que et va portar a dedicar-te a aquesta feina?

És una feina que he viscut des de petit i he vist com a casa meva s'hi han dedicat sempre. A mesura que han anat passant els anys m'ha anat cridant l'atenció cada vegada més i això ha portat que m'hi anés involucrant.

Quins són els teus primers records de l'ofici?

No ho sé si és un record o una anècdota... però quan era petit un dia estava pel taller i em van posar a dins de la banyera de provar els radiadors que estava plena d'aigua, i en vaig sortir ben xop.

Explica'ns en què consisteix la teva feina?

Principalment col·laborant a les obres i instal·lacions que fem i també ajudant en l'àmbit de gestió i administració.

L'empresa on treballes BEUNET és associada d'AICO; què significa això per l'empresa?

L'empresa durant tota la seva trajectòria ha estat associada a AICO. Pels de casa el gremi significa estar sempre molt ben recolzat quan ho necessites i tenir tranquil·litat.

L'empresa, quin és el servei que més valora d'AICO?

El que més valora és la qualitat i la quantitat de serveis que ofereix el gremi. Sempre hi ha molts aspectes a resoldre i sempre en són coneixedors.

Hi ha algun servei que AICO no dona i que creus que hauria de donar?

Crec que actualment ja ofereix un bon ventall de serveis i assessorament.

Actualment ets treballador i t'estàs formant tècnicament de manera continuada. Et veus en un futur com a gerent de l'empresa?

Esperem que sí, qui sap, de moment és molt important aprendre i seguir treballant.

Creus que és important la formació que dona el gremi per obtenir les acreditacions professionals?

Crec que és important l'oportunitat de realitzar aquestes formacions al gremi mateix i que no hàgim de desplaçar-nos a cap altre lloc per realitzar aquests cursos. A part d'això, s'aprèn moltíssim, tant dels professors com dels mateixos companys de curs.

Què és el que més valores de la teva feina actualment?

La gent que t'envolta en el dia a dia com poden ser els clients, companys... T'ajuden a créixer i millorar.

Com creus que evolucionarà el sector?

Ostres... crec que és un sector interessant i que sobretot ens haurem d'adaptar a les noves tendències tecnològiques i aspectes relacionats amb l'eficiència energètica i les energies renovables.

Quin tipus d'instal·lacions feu principalment?

Majoritàriament realitzem instal·lacions en l'àmbit particular, industrial i comercial d'aigua, gas, calefacció, climatització i tractaments d'aigua.

CALOR

Enlloc com a casa

A Supplaid oferim solucions integrals als instal·ladors professionals des de fa 46 anys. Els nostres tècnics estan a la disposició del professional per ajudar-lo a trobar la millor solució pel seu client.

Som professionals al servei de professionals.

supplaid

Subministrament assistit

Nº1
PRIMERES
MARQUES

TOT
EL NECESSARI
PER A
L'INSTAL·LADOR

CABEL

almagrup

Ctra. Manlleu, 37 / 08500 Vic / T. 93 889 12 67 / info@supplaid.com / supplaid.com

ENTREGA **MANIFEST** AL **PRESIDENT** DE LA GENERALITAT



FEGICAT entitat la qual AICO està adherida, com a membre del Consell de Gremis de Comerç, Serveis i Turismes de Catalunya, el passat 22 de novembre va fer entrega, al M. Hble. President de la Generalitat Sr. Quim Torra, del **manifest per a declarar el nostre sector (serveis) "Sector estratègic de l'economia catalana"** ratificat per més de 70 entitats. En un acte amb una vintena de presidents i representants de les entitats adherides, FEGICAT va reclamar l'acció conjunta de totes les Conselleries del Govern per **actuar sobre la manca de mà d'obra qualificada i especialitzada**, a més a més també vam demanar **donar visibilitat definitiva i eficaç a la Formació Dual per a les micro i petites empreses**.

El president del Consell de Gremis de Comerç, Serveis i Turismes de Catalunya, el Sr. Joan Guillén, va llegir i destacar els punts reivindicats per les entitats membre, entre elles FEGICAT.

En presència de la Directora General de Comerç, la Sra. Muntsa Vilalta, el President M. Hble. President de la Generalitat Sr. Quim Torra va escoltar les reivindicacions i **es va comprometre a seguir treballant per donar continuïtat a la trobada buscant les eines més adients per avançar, posant en valor el sector dotant-lo dels recursos necessaris**.

Sobre el Manifest: El manifest no és una iniciativa de cap entitat, és una iniciativa conjunta de les entitats que ho subscriuen. Es pot consultar a www.manifestdelcomerc.cat

FABRICADO EN ALEMANIA POR WOLF

Francesc Santcliment · 85
P.A.E.O · 08500 VIC
938 895 202
diservic@diservic.com

SISTEMES DE CALEFACCIÓ I CLIMATITZACIÓ **WOLF** diservic

L'ÚS DE GEOLOCALITZADORS EN LA PROTECCIÓ DE DADES

Un dels aspectes a tenir en compte a l'hora de dissenyar la política de protecció de dades de les empreses és si utilitzen sistemes de geolocalització.

La llei estableix que la geolocalització afecta i molt a la privacitat d'una persona. En l'àmbit de les empreses instal·ladores, els sistemes de geolocalització més habituals que s'utilitzen són a través d'un smartphone o amb la implantació d'un aparell als vehicles.

La geolocalització, pel que fa a la protecció de dades, la trobem regulada a la **Llei orgànica 3/2018, de 5 de desembre, de protecció de dades personals i garantia dels drets digitals**.

Article 90. Dret a la intimitat davant de la utilització de sistemes de geolocalització en l'àmbit laboral.

1. Els ocupadors poden tractar les dades obtingudes a través de sistemes de geolocalització per a l'exercici de les funcions de control dels treballadors o els empleats públics previstes, respectivament, a l'article 20.3 de l'Estatut dels treballadors i a la legislació de funció pública, sempre que aquestes funcions s'exerceixin dins del seu marc legal i amb els límits inherents a aquest.

»*Continua llegint*

Des d'AICO us podem ajudar amb la **implantació de la política de protecció de dades**.



 **elèctric
SERVEI s.a.**

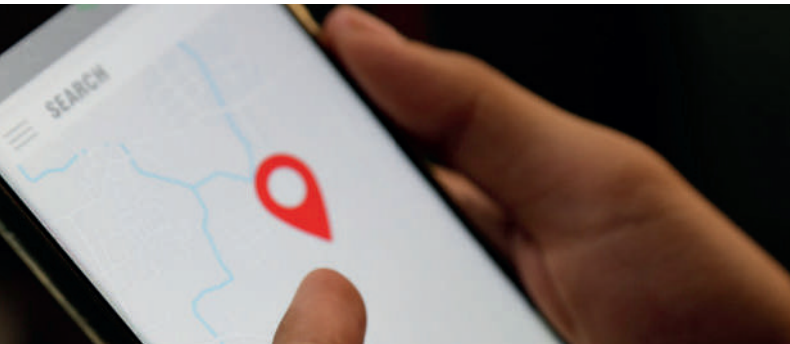
C/ Sant Roc, 62-64 · 08503 **Gurb** (Osona)
Tel.: 938 893 422
Fax: 938 893 423
electricservei@electricservei.com

**MAGATZEM DE
MATERIAL ELÈCTRIC**

 **Pirinenca servei
ELÈCTRIC S.L.**

Avinguda Pirineus, 21 · 17520 **Puigcerdà** (Girona)
Tel.: 972 141 032
Fax: 972 140 144
info@pserveielctric.com

C/ Roures, 2 · 25700 **La Seu d'Urgell** (Lleida)
Tel.: 973 355 265
Fax: 973 360 785
laseu@pserveielctric.com



Així mateix, en el Reial decret legislatiu 2/2015, de 23 d'octubre, pel qual s'aprova el text refós de la Llei de l'Estatut dels treballadors també es fa referència al control:

Article 20. Direcció i control de l'activitat laboral

3. L'empresari pot adoptar les mesures que consideri més oportunes de vigilància i control per verificar el compliment pel treballador de les seves obligacions i deures laborals, i ha de guardar en la seva adopció i aplicació la consideració deguda a la seva dignitat i tenint en compte la capacitat real dels treballadors amb discapacitat, si s'escau.

QUÈ HEM DE TENIR EN COMPTE SI VOLEM UTILITZAR ALGUN SISTEMA DE GEOLOCALITZACIÓ:

- Informar de manera fefaent als treballadors, amb caràcter previ, de que s'utilitzarà un mitjà de geolocalització.
- El vehicle o terminal telefònic han de ser de l'empresa.
- Preguntar-nos per què volem utilitzar un sistema de geolocalització i veure si la finalitat perseguida és lícita.
- Determinar si la informació que ens subministrarà el sistema de geolocalització es pot obtenir per una via menys invasiva.



Més de 40 anys al costat de
l'instal·lador professional

barcelona

Carrer Enamorats 66, (08013)
Tel. 93 512 30 22
comandesbarcelona@sencor.cat

manresa

Carrer Castellfollit 13-14
Pol. Ind. Els Dolors, (08243)
Tel. 93 878 47 11
comandes@sencor.cat

vic

Carrer Ripoll 14
Pol. Ind. Mas Beuló, (08500)
Tel. 93 889 28 42
comandesvic@sencor.cat



Som distribuïdors de les principals marques del mercat en climatització, calefacció, energies renovables, gestió d'aigua, sanitaris, banys i llum.



PF Plana Fàbrega

Telecomunicacions

Seguretat

Contra incendis

Material elèctric

Il·luminació Led



Assessorament comercial i tècnic a l'instal·lador en projectes

Distribució de materials a les instal·lacions

Suport comercial i tècnic en el muntatge de materials a l'obra

Realització de "Postes en marxa"

Garanties i servei post-venda

Oficina tècnica - enginyeria

Certificacions d'instal·lacions

Plana Fàbrega VIC

Plaça Osona, 4bxs, 08500 Vic

93 883 25 25 - pfvic@planafabrega.com

www.planafabrega.com

REUNIÓ AMB ELS PRINCIPALS DISTRIBUÏDORS



El passat 28 de novembre es va celebrar la **reunió anual amb els distribuïdors de materials i eines del sector de les instal·lacions**.

Enguany com a col·laboradors hem tingut tres noves incorporacions, BOADA GRUP, PASEMA i SINELEC.

A més de la Junta Directiva d'AICO, van ser presents a la trobada els Srs. Pere Borralleres de DISERVIC, Xavier Corominas d'EUROMAT, Jacint Gutierrez de PLANA FÀBREGA, Eva Caralt de SICOSA, Santi Sentias de SUPPLAID, Jordi Subirana d'ELECTRIC SERVEI i Ramon Isern de SINELEC.



Prepara el teu hivern amb nosaltres

FUJITSU

BAXI

MITSUBISHI
HEAVY INDUSTRIES

GRUNDFOS

JUNKERS

ARISTON

Ferrolli

Honeywell

Som el teu majorista de sempre amb millors ofertes que mai

Botiga CSI SICOSA Vic: C/ Mas de la Mora, 22. Tel: 93 886 65 87

Botiga CSI SICOSA Manlleu: C/ Ripoll, 10. Tel: 93 851 52 10

CENTRAL
DE SUMINISTROS
SICOSA

PASEMA

COMERCIAL DE MAQUINÀRIA I UTILLATGES

SILENT



OFERTES
EN MAQUINÀRIA
I EINES

Starrett



 @pasemavic

 @pasema_vic

Pol. Sot dels Pradals - C/ Cervera, 10 - 08500 VIC · T. 938 85 32 51 · www.pasema.com · www.pasemaesutil.com

Propers cursos formació



eina
Revista AICO



ACREDITACIÓ FRIGORISTA

Inici: 14 de desembre 2019
Final: 23 de maig de 2020
Dies: dissabtes de 9 a 14 h

Preu associat: 1.000 €
Preu no associat: 1.400 €



ACREDITACIÓ INSTAL·LADOR AIGUA

Inici: 20 de gener de 2020
Final: 25 de març de 2020
Dies: dilluns i dimecres de 18 a 21h

SUBVENCIONAT



CÀLCUL I DISSENY D'INSTAL·LACIONS DE GAS

Inici: 7 de febrer de 2020
Final: 27 de març de 2020
Dies: divendres de 17 a 22 h

SUBVENCIONAT



MANIPULADOR GASOS FLUORATS (qualsevol càrrega)

Inici: 20 d'abril de 2020
Final: 25 de maig de 2020
Dies: dilluns de 17 a 22 h

SUBVENCIONAT



UTILITZACIÓ D'ANALITZADORS DE COMBUSTIÓ

Inici: 12 de maig de 2020
Final: 21 de maig de 2020
Dies: dimarts i dijous de 17 a 22 h

SUBVENCIONAT



OPERADOR DE PLATAFORMES MÒBILS DE PERSONAL (PEMP)

Inici: 13 de Maig de 2020
Final: 27 de maig de 2020
Dies: dimecres de 17 a 21 h

SUBVENCIONAT



ELECTRICITAT INDUSTRIAL

Inici: 7 de setembre de 2020
Final: 28 d'octubre de 2020
Dies: dilluns i dimecres de 18 a 22h

SUBVENCIONAT



Generalitat de Catalunya
Consorti per a la Formació Contínua de Catalunya

MÉS INFORMACIÓ
formacio@aico.cat
938 891 995



PROGRAMA D'AJUTS PER ACTUACIONS D'EFICIÈNCIA ENERGÈTICA EN EMPRESES DEL SECTOR INDUSTRIAL

- Pressupost: 48.087.742 €
- Inversió mínima (IVA exclòs):
Tipologia 1 – millora processos industrials: 75.000€
Tipologia 2 – sistemes gestió energètica: 30.000€
- Import màxim d'ajut per projectes, en una mateixa ubicació industrial: 9.000.000€
- Règim reglat, és a dir, per ordre d'entrada.

QUÈ SÓN AQUESTS AJUTS?

- **Actuacions amb una reducció de les emissions de CO2** i del consum d'energia final, mitjançant la **millora de l'eficiència energètica**. Es tracta de comparar el consum específic (per unitat de producció) abans i després de l'actuació.
- Energia final subministrada a la indústria, no incloent els subministres del sector de transformació de l'energia i les indústries de l'energia pròpiament.
- NO es subvencionen la cogeneració ni la fotovoltaica o eòlica.

QUI POT DEMANAR AQUEST AJUT?

- PIME o una gran empresa del sector industrial, CNAE 2009 sigui: del 07 al 11, del 13 al 33 i del 35 al 39.
- Empreses de serveis energètics, contractada per planta industrial.

Tipologia 1: millora processos industrials

- Inversions en substitució d'equips i instal·lacions així com sistemes auxiliars consumidors d'energia, per altres que utilitzen tecnologies d'alta eficiència energètica o la Millor Tecnologia Disponible (MTD) d'estalvi i eficiència energètica per tal de reduir el consum d'energia final i les emissions de CO2.

- Ràtio econòmica energètica màxima serà de 14.379 € (inversió elegible) / tep (estalvi d'energia final en un any).
- Dit altrament, la inversió elegible no pot superar aproximadament l'1,2 € per kWh d'estalvi. L'IVA no és elegible.

Tipologia 2: sistemes de gestió energètica

- Inversions per a la implantació de sistemes de gestió energètica per reduir el consum d'energia final i les emissions de CO2. La millora ha de comprendre les actuacions necessàries, tant a nivell de mesura de les variables de consum d'energia, com per a la instal·lació dels elements de regulació i control dels paràmetres de procés i implementació dels sistemes informàtics per a l'anàlisi, regulació i control.
- Caldrà també complir amb la Norma UNE-EN ISO 50001 relativa als sistemes de gestió energètica
- Ràtio econòmica energètica màxima serà de 14.501 € (inversió elegible) / tep (estalvi d'energia final en un any). O 1,2 € per kWh d'estalvi. L'IVA no és elegible.

El termini de presentació de les sol·licituds finalitza quan s'esgoti el pressupost disponible, o com a màxim el dia 31 de desembre de 2020.

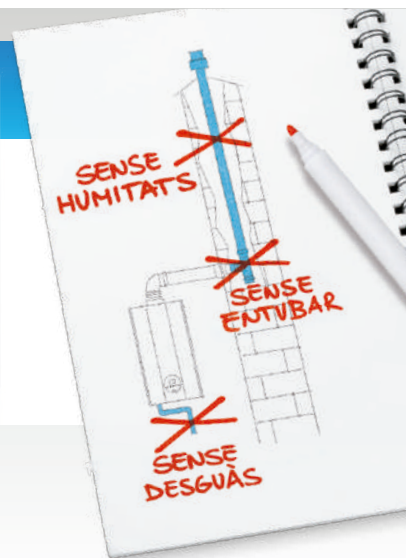
- S'ha de presentar un formulari de sol·licitud per cada una de les dues tipologies.
- En cada formulari de sol·licitud hi ha d'haver agrupades totes les actuacions d'una mateixa tipologia en una mateixa ubicació per les quals es vulgui sol·licitar ajut.

MÉS INFORMACIÓ al nostre web www.aico.cat o trucant al 938891995

UNIQA
REVOLUTION

L'única solució per la substitució de calderes estanques i atmosfèriques

- Sense desguàs de condensats
- Utilitza sortida de fums tradicional
- Amb recuperador actiu intern amb bomba de calor
- Rendiment conforme a normativa ErP



**ARA SÍ, JA ESTÀ TOT
SOLUCIONAT**

sime

SALTOKI
Distribuidor Oficial Exclusiu

-la meva calor? -la meva calor és GAMMA.

«...saber que fa molt fred a fora i no voler sortir de casa. La meva calor és GAMMA».



Estufa de pèl·let POWER 8

Estufa d'alt rendiment, classe A+.
50 x 90 x 47 cm



Estufa de llenya CUBE

Disseny modern.
100 x 47 x 41,5 cm

Sac de pèl·lets 15 kg.



Sac de pèl·lets 15 kg.

Cuina de llenya clàssica

Ferro colat amb tractament d'esmalt.
75/90/100 x 85 x 55 cm



Us desitgem un
molt feliç any 2020

IVA inclòs

GRUP GAMMA Euromat
ceràmiques · banys · construcció · cuines

C. Torelló, 21 · Vic · Tel. 938 890 119 · vic@euro-mat.es
Passeig de St. Joan, 138 · Manlleu · Tel. 938 515 015 · manlleu@euro-mat.es
Ctra. de la Gleva, s/n · Manlleu · Tel. 938 502 656 · gleva@euro-mat.es
Av. de Roma, 109 · Manlleu · Tel. 938 513 861 · expo@euro-mat.es
C. Sant Amand, s/n · Ripoll · Tel. 972 715 022 · ripoll@euro-mat.es

www.gammaeuromat.cat



AICO PARTICIPA EN EL GRUP DE COMPRA AGREGADA D'ENERGIA ELÈCTRICA D'OSONA

La iniciativa pública compta amb participació municipal i privada per potenciar la gestió energètica descentralitzada, amb generació d'àmbit local i autoconsum compartit.

El passat 6 de novembre el Grup de compra d'Osona va fer una subhasta electrònica que va determinar quines empreses subministraran l'energia als integrants del grup i a quins preus. Les empreses participants s'estalviaran més de 170.000 euros en el subministrament d'energia respecte de la facturació actual. Aquesta xifra s'obté sumant l'estalvi que faran totes les empreses del grup durant un any respecte dels preus que pagaven ara per l'energia elèctrica.

El centre de control de la subhasta va ser a Vic, a la seu de Creació i es va seguir remotament des del Lab Manlleu Espai de Coworking. La regidora de Promoció econòmica, Ocupació i Comerç de l'Ajuntament de Vic, Bet Piella, va celebrar els bons preus aconseguits i va subratllar que es van poder complir els tres objectius marcats: "l'energia és en la seva totalitat verda i certificada, aconseguir el millor preu i es va donar oportunitats a empreses comercialitzadores de caràcter local".

Potenciar la gestió energètica descentralitzada

El Grup de compra està impulsat per l'Ajuntament de Vic, l'Oficina de Promoció Econòmica de l'Ajuntament de Manlleu, l'Associació d'Empresaris de Manlleu i les tres associacions de polígons industrials de Vic (Malloles, PAE i Associació Vic Nord). La d'Osona és la primera iniciativa supramunicipal que hi ha a Catalunya, amb col·laboració pública-privada per millorar la competitivitat de les empreses del territori. Alhora, s'afavoreix una economia vinculada a la sostenibilitat ambiental. Es tracta d'un pas important per potenciar la gestió energètica descentralitzada i l'autoconsum energètic.

El grup el formen empreses osonenques, principalment de Manlleu i Vic. Compta amb 138 punts de subministrament elèctric i un total de consum de 20 GWh. Els impulsors consideren que ha estat un èxit per la participació de 5 comercialitzadores i la competència ha estat notable. La licitació s'ha dut a terme a través de la plataforma electrònica www.globaldragonmarket.com, per poder aconseguir el millor preu per a les empreses que formen el grup pel que fa a la contractació de l'energia elèctrica i s'ha comptat amb l'assessorament expert de Josep Camprubí i José Enrique Vázquez, de l'empresa GCTPlus Eficiència Energètica..

»*Continua llegint*

GRUPO
ELECTROSTOCKS

ELECTROSTOCKS | KILOVATIOGALICIA | FLUIDSTOCKS

MATERIAL ELÈCTRIC | AUTOMATITZACIÓ | CLIMATITZACIÓ
IL·LUMINACIÓ | LAMPISTERIA | RENOVABLES

68 Punts de venda

Presentes en **29** províncies

900 Col·laboradors

+100.000 Referències



Al servei de l'instal·lador professional

Notícies actualitat

S'han fet 4 subhastes, dos lots pel preu indexat i dos pel preu fix, dividits entre alta i baixa tensió.

En el cas de les empreses que tenen la modalitat de preu indexat s'ha aconseguit un preu molt baix, un 40% menys que el preu inicial de sortida, tan a alta com a baixa tensió. Les comercialitzadores que han guanyat aquestes subhastes són Addeinnova i Aura Energia. En el cas de les empreses que tenen preu fix, s'han aconseguit també un estalvi considerable. En totes dues s'ha millorat el preu de sortida i les ha guanyat Aura Energia. El procediment destaca per ser extraordinàriament transparent i s'ha facilitat i potenciat la participació de comercialitzadores no vinculades a grans grups.

A més de la millora dels preus, les empreses del grup s'asseguren que l'origen de l'energia elèctrica sigui 100% renovable, garantida per certificats GDO's. També disposaran d'un servei de seguiment de la facturació. A més, el grup té un gran potencial per desenvolupar projectes en mobilitat sostenible i autoconsum fotovoltaic entre els seus participants. Ara, les comercialitzadores adjudicatàries dels lots tindran l'obligació de complir les condicions establertes en la licitació. El grup està obert a noves incorporacions d'empreses, una tasca que gestionen l'OPE de Manlleu i Creació.

ENERGIA CONSUMIDA

- 84 % empreses poden obtenir millora en el preu de l'energia (abans 79%)
- Estalvis entre 1% i el 29%
- Suposa un estalvi de fins 116.550 €

RESULTATS GLOBAIS DELS ESTUDIS

POTÈNCIA

- 57% de les empreses poden optimitzar la seva potència
- Suposa un estalvi de 49.000 €
- 54 % tenen un preu diferent del regulat
- Suposa un estalvi de 8.600 €

ESTALVIS GLOBAIS

- Suposa un estalvi de 174.150€

En el cas d'AICO,
l'estalvi total (preu
kWh + preu kW +
optimització potència)
serà de
401 €
anuals





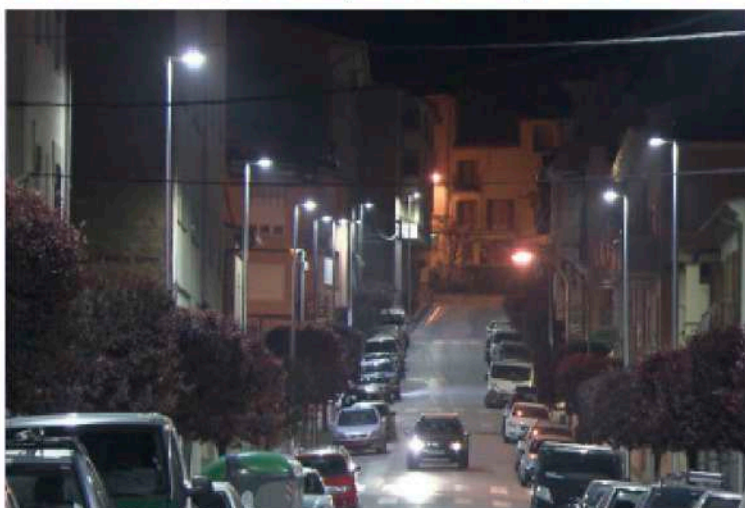
Hipermercat Esclat, Malla. Claraboies Sunoptics.



Nau industrial MIF, Vic. Sunoptics més Haloprism de Carandini.



Camp de futbol de Gurb. Il·luminació T-MAX de Carandini.



Il·luminació viària Centelles. Luminària V-MAX de Carandini.

LES NOSTRES MARQUES:



LEDS C4



Honeywell



BOSCH

dormakaba



Showroom VISITA'NS! MÉS DE 1.500M²

Contacte
P.A.E. d'Osona
C. Tarragona 14
08500 Vic
T 93 886 01 76
F 93 889 02 25
cra@mboada.com

Exposició
Pol. Ind. Mas d'en Prat
C. Francesc Santcliment 57
08500 Vic
comercial@mboada.com
www.boadaenergia.com

WWW.
MBOADA
.COM

SEGURETAT
ENERGIA
R+D+I



Peralba

 Climatització

 Electricitat

 Aigua

 Bany

 Electrodomèstics



Un equip de professionals per
acompanyar-te dia a dia, amb
les millors marques del sector.



Vic · Carretera de Manlleu, 43. Pol. Ind. Mas Beuló. 08500. Tel 93 886 04 52 · vic@peralba.com
Berga · Igualada · Puigcerdà · Andorra · Terrassa · Manresa · Vic · Barcelona

www.peralba.com



I ara, emporta't la Gamma Dokker a un preu excepcional.



Dokker Combi
des de **7.050€***

DokkerVan
des de **6.650€***

Gamma Dokker: consum mixt (l/100 km) des de 4,0 fins a 6,9. Emissió CO₂ (g/km) des de 105 fins a 143. *Oferta i PVP recomanat per a particulars, autònoms i empreses no flotistes d'un Dacia Dokker Van Access 1.6 75 kW (100 CV), finançant amb RCI Banque, SA, Sucursal a Espanya. Permanència mínima: 24 mesos. Import mínim per finançar: 4.000€. Incompatible amb altres ofertes financeres. Impostos no inclosos. Inclou transport i promocions ofertes per RECSA. El preu indicat no inclou els costos financers i per serveis annexos derivats del finançament per RCI Banque, SA, Sucursal a Espanya, la qual es reserva el dret d'estudi, condicionat i acceptació de les sol·licituds de finançament. Inclou 5 anys de garantia, els dos primers anys sense límit de quilometratge, el 3r any la garantia conclourà si se superen els 100.000 km. A partir del 3r any, l'extensió de la garantia amb el contracte Dacia Serenité conclourà quan se superi alguna de les dues condicions: 2 anys addicionals o 80.000 km totals, la condició que abans succeeixi (vegeu les condicions dels contractes d'extensió de garantia). Oferta vàlida de l'1 al 31 de març 2019. Model visualitzat: Dacia Dokker Stepway Essential 1.6 75 kW (100 CV). PVPR amb promocions i descomptes: 8.300€. Dacia Dokker Van Essential 1.6 75 kW (100 CV). PVPR amb promocions i descomptes: 7.100€.

Dacia recomana

Dacia España Dacia ESP www.dacia.es

AUTOTRANSVERSAL, S.L.

C/ Lleida, 10 (accés vendes). C/ Santcliments, 81 (accés taller). Tel. 93 886 62 63. VIC

Ctra. de Vic, 255. Tel. 93 878 47 50. MANRESA

www.autotransversal.cat

Els nostres col·laboradors serveis

Tel. 93 886 15 96



JOVÉ
EL TEU
SERVEI TÈCNIC
professional i de
confiança

140

Chaffoteaux VIE MANN fondital

S.A.T. JUVANTENY

Servei oficial a Osona, Ripollès, Garrotxa,

Electrolux AEG ZANUSSI
FRANKE Mepamsa HTW
Bregozza Ieka DAEWOO
BOSCH SIEMENS Balay
Beretta Panasonic HYUNDAI
FERLUX IRobot Pando
smeg nevir ERS ELECTRIC

C. Nou, 109 • 08500 Vic • Tel.704 100 404
Tels. 93 886 20 23 • 93 889 20 23 • Fax 93 886 12 31
recanvis@satjuventeny.net • www.satjuventeny.com

REPARACIÓ I MANTENIMENT D'APARELLS DE PRODUCCIÓ
D'AIGUA CALENTA I CALEFECIÓ

ALTECVIC

93 135 12 77 - 621 22 11 77
AV. DIPUTACIÓ, 5 LOCAL A 08510 RODA DE TER

SERVEI TÈCNIC OFICIAL
GREENHEISS sime Smith INTERCAS
SERVEI TÈCNIC AUTORIZAT
IMMERGAS De Dietrich CR remeha

SOM ESPECIALISTES DE LES MARQUES :
JUNKERS-CHAFFOTEAUX-ARISTON-FERROLI-MANAUT

**BAXI
DOSPER-CLIMA**

Servei oficial
REPARACIÓ I MANTENIMENTS
DE CALDERES

938814927
dosperclima@gmail.com
Carrer Torelló, 33 • 08500 Vic

De Dietrich BRÖTJE TEIZUNG

L'Escura-xemeneies Milà

Ara és el moment!
Especialistes en neteja
de conductes de fum,
Calderes, llars, estufes,
biomassa, forns de pa...
Particulars i industrials
Des de 1985
C/Joan Maragall 49, TONA
93 812 49 04
www.escuraxemeneiesmila.com



Saunier Duval
SERVEI TÈCNIC OFICIAL
OSONA I RIPOLLÈS

Ctra. de Roda, 6 08500 VIC
Telèfon 93 886 00 40 Fax 93 886 24 16

M.TERRICABRAS S.L.
neteges i transports



Ctra. Sant Hipòlit Km 4.100
08503 Gurb (Barcelona)
Tel. 93 886 24 78
www.terrincabras.cat

diservic

SERVEI TÈCNIC OFICIAL

WOLF Fer
Panasonic Ideas for life baltur
RADIANT MASTER CUENOD

C/ Francesc Santcliment, 85 P.A.E.O. 08500 Vic
Telf : 938895202 - Fax 938893795
diservic@diservic.com



**ESCURA
XEMENEIES**

TONI DOMENECH

ELS SISTEMES INNOVADORS
MÉS NETS DEL MERCAT

- Xemeneies i calderes (domèstiques i industrials)
- Llars de foc i estufes de tot tipus
- Campanes i extractors (bars, restaurants...)
- No cobrem desplaçaments

C. Sta. Teresa, 7 VINYOLES
Telf. 93 859 51 76 / 639 78 72 83

COMPTABILITAT PER AUTÒNOMS,
PETITES I MITJANES EMPRESSES

Oferim els serveis comptables i/o
administratius, et calculem:

- El preu que has de facturar per hora
- Els costos fixes del teu negoci
- Facturació
- Control de cobrament i pagament de factures

I molt més, contacta amb nosaltres i
personalitzarem el servei que necessitis.

C.A.
ARDERIU ECONOMINSTES
Carme Arderiu Prat
Economista - Col·legiada 15337

+34 649 114 563
carne@arderiu.cat

REIMO S.L.
t è c n i c

S.A.T.
CREMADORS - AIRE CONDICIONAT

Buderus IMMERGAS
domusa THERMITAL

Av. de la Garrotxa, 37
Telf./Fax 93 851 20 21 - 608 74 51 57
08560 Manlleu (Barcelona)
e-mail: reimotecnic@gmail.com

SÓC AIXÍ A LA FEINA... ALEX LLORENTE MENDEZ 39 ANYS

Quants anys portes a la professió?

Ja porto 21 anys.

El que més t'agrada de la teva feina?

El que més m'agrada és resoldre avaries.

I el que menys?

Tot el tema de papers, legalitzacions...
Burocràcia en general.

A quina hora comences a treballar?

Començo cada dia a les 7 del matí.

A quina hora plegues?

Normalment plego a les 3 de la tarda.

Quin vehicle tens?

Tinc una Peugeot Bipper.

Treballes sol?

Quantes persones sou?

A l'empresa som uns quants però normalment treballem de dos en dos.

Ets endreçat?

Com guardes les eines?

Jo considero que sí. Totes les eines les guardo amb la seva caixa corresponent. Les caixes les tinc cadascuna al seu lloc dins la furgoneta.

Què portes sempre a sobre per treballar?

Porto eines i el material necessari per fer manteniments (olis, desinfectants, etc).



L'última feina que has fet de la que et sentis orgullós.

L'última avaria solucionada va ser una caldera que no funcionava. Solucionar avaries sempre em fa sentir orgullós.

L'últim projecte en el que has treballat.

Projecte en si cap. Ens dediquem el manteniment en general.

Quina ha estat la pitjor experiència laboral?

Una vegada vaig treballar dins una triperia i la veritat ho vaig passar fatal, no hi tornaria per res del món.

coneix l'associat

Quant costa un tornavís?

Doncs depèn del tornavís i d'on el compres (jejeje).

Una anècdota que recordis.

Era una vegada que havíem d'engegar una línia de producció per l'endemà i faltava una peça per poder engegar-la. El company desesperat va trucar al proveïdor (el proveïdor estava el cas que li volíem gastar una broma) i aquest li va dir que la peça hauria de venir de Mallorca en helicòpter. Vam fer sortir el company a fora a l'empresa i li vam dir que saludes i estigués al cas de l'helicòpter per tal que aquest el veigués i pogués aterrar. Va veure un parell d'helicòpters però aquests no li van fer cas (jejeje).

Un bon consell que donaries.

Adquirir les coses bones de l'altra gent
Un bon consell que donaries a un aprenent.

No precipitar-se per aprendre, a poc a poc, ningú ho sap tot.

Quina ha estat la darrera formació que has fet?

La última formació que he fet és la d'"Instal·lació i manipulació de gasos fluorats".

humor l'acudit



Col·labora amb la revista EINA!

Si tens alguna afició o habilitat i vols compartir-la amb la resta d'instal·ladors posa't en contacte amb nosaltres i et farem una entrevista!

Envia'ns un email a: comunicacio@aico.cat o truca'ns al 93 889 19 95.